

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Шипунова Ю.А.

*Шипунова Юлия Александровна – магистрант,
кафедра экономики предприятий и организаций,
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского,
г. Нижний Новгород*

Аннотация: в статье проанализированы современная теория и практика анализа и оценки финансового положения деятельности предприятия, изучены основные факторы, влияющие на систему показателей деятельности организации.

Предложена методология, позволяющая проводить диагностику и оценку устойчивости предприятия. Изучены финансовые механизмы, обеспечивающие процесс финансирования деятельности предприятия.

Ключевые слова: анализ, оценка, устойчивость, деятельность, состояния организации, перспективы развития.

В настоящий экономический момент в стране деятельность любого хозяйствующего субъекта считается объектом внимания большого спектра участников рыночных отношений (организаций и прочих учреждений), заинтересованных в итогах его функционирования.

Сильно растет роль финансового состояния субъектов хозяйствования. Все вышесказанное сильно поднимает роль исследования их экономического положения, наличия на счете, размещения и использования монетарных активов.

Организациям в современное время кризисной экономики, когда виден процесс спада производственной сферы и колоссального сокращения инвестиции в производство, для динамичной работы нужно уметь прогнозировать свою прошлую деятельность, для того, чтобы не иметь повторения ошибочных моментов и использовать положительные факторы, и вести плановую деятельность дальнейшей работы, а так же иметь возможность выработать меры по совершенствованию своей работы.

Анализ финансового положения приносит возможность изучить: имущественное положение организации; уровень предпринимательского риска, в частности вероятность расплаты по обязательствам перед контрагентами; достаточное количество капитала для протекающей работы и инвестиций длительных сроков; нужда в добавочных источниках финансирования; способность к наращению активов; целесообразность привлечения заемных активов; обоснованность политики использования и распределения доходов и т. д.

Оценка хозяйственной деятельности считается базой научного обоснования принятия управленческих решений в деятельности.

Цель работы – исследовать процесс финансового положения организации, выявить основные проблемы экономической работы и дать рекомендации по управлению активам.

Аналитические действия достаточно обширные понятия, которые лежат в основании любой практической и научной работы личности. Процесс оценки входит составной частью в каждый научно-практический анализ и обыкновенно создает его основной этап, когда аналитик переходит от элементарных описаний, не расчлененных финансовых фактов хозяйственной деятельности к подробному изучению строения операций.

Анализ финансового состояния работы организации считается существенным элементом, а, в сущности, ядром для принятия решения в микроэкономической сфере, то есть на уровне компании.

Основная задача оценки финансово-хозяйственной деятельности – оценка итогов хозяйственной работы, раскрытие факторов, которые обуславливают успехи и неудачи в исследуемом периоде, а также планирование и прогнозирование работы организации на будущий период. Она находит решение с помощью не только данных стоимостного характера бухгалтерского учета, но и сведений статистического и оперативного учета в разных единицах измерения.

Содержанием анализа финансово-хозяйственной работы считается глубокое и все стороннее изучение финансовых сведений о функционировании исследуемой организации для выработки наилучших управленческих решений по обеспечению выполнения производственных программ организации, анализ степени их выполнения, раскрытия слабых мест и внутрихозяйственных запасов.

Главная цель проведения аналитических действий - рост результативности функционирования хозяйственных субъектов и выработка мер роста резервов такого роста.

Для того, чтобы достичь данной цели выполняются:

- 1) Анализ итогов за прошлые отчетные периоды;
- 2) Разработка процедур оперативного контроля за работой организации;
- 3) Разработка мер по предупреждению отрицательных явлений в работе организации и в ее финансовых итогах;

- 4) Вскрытие резервов роста эффективности деятельности;
- 5) Разработка обоснованных планов и нормативов.

Итак, финансовая оценка содействует разработке стратегии и тактики по развитию организации.

К организации информационного обеспечения анализа предъявляется ряд требований. Финансово-экономическая информация должна:

- 1) Достоверно, объективно отражать изучаемые процессы и явления;
- 2) Соответствовать принципу единства сведений, поступающих из различных источников (планового, учетного и внеучетного характера);
- 3) Быть оперативной;
- 4) Иметь сопоставимость предмета и объекта исследования, периода времени, методологии исчисления коэффициентов и ряду других признаков;
- 5) Быть результативной, то есть требовать минимальных расходов на сбор и хранение, а также применение сведений о деятельности предприятия.

Информационная система оценки финансово-хозяйственной работы должна формироваться и улучшаться с учетом перечисленных выше требований, что считается необходимым условием роста действенности и результативности оценки финансово-хозяйственной работы.

Увеличение значения финансовой оценки в современной экономике связано, прежде всего, с основной особенностью рыночных отношений: твердостью [4]. Система рынка организовывается по очень жестокому принципу: выживет самый сильный. А сильнейшим на рынке считается тот хозяйствующий субъект, у которого стабильное финансовое положение и конкурентоспособность.

Следовательно, финансовая оценка отражает процесс исследования финансового положения и ключевых итогов работы организации для обнаружения и мобилизации запасов роста его рыночной цены и обеспечения стабильного финансового роста.

Таким образом, в настоящих условиях объективно повышается смысл финансовой оценки в анализе производственной и коммерческой работы организаций, и, прежде всего, в развитии и употреблении их капитала, прибыли и денежных активов.

Метод экономического исследования – это комплекс более общих, ключевых понятий данной науки, общенаучных и научных методов и принципов анализа экономической работы хозяйствующих субъектов [2].

На рисунке 1 представлены аспекты которые входят в качественный и количественный методы.

| качественные методы (аналитические) | количественные методы (математические) |
|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> • метод сравнения • метод построения систем аналитических таблиц • метод построения систем аналитических показателей • метод экспертных оценок • метод сценариев • психологические и морфологические методы и т.д. | <ul style="list-style-type: none"> • бухгалтерские • статистические • классические методы анализа • экономико-математические и т.д. |

Рис. 1. Количественные и качественные методы исследования

Главными особенностями методологии финансового исследования считаются: применение системы аналитических расчетных коэффициентов всесторонне характеризующих финансовую и хозяйственную работу организации; исследование динамики этих расчетных коэффициентов; выявление и динамика причин, а также следствий данных связей между ними. Эти аналитические способы есть возможность систематизировать в группы: количественные и качественные.

Оценка относительных расчетных коэффициентов (коэффициентная оценка) сводится к изучению уровней и динамики относительных расчетных коэффициентов экономического состояния, рассчитываемых как отношения сумм статей баланса или других абсолютных расчетных коэффициентов, получаемых на основании отчетности или данных бухгалтерского учета. При оценке экономических показателей их величины сравниваются с базисными суммами, а также исследуются их изменения за смежных год и за ряд текущий лет.

Вместе с финансовыми коэффициентами в оценке экономического положения не малое значение играют абсолютные коэффициенты, которые рассчитываются на основании отчетных документов, такие, как чистые средства (реальные собственные активы), собственные оборотные активы,

коэффициенты обеспечения запасов собственными оборотными фондами. Данные коэффициенты считаются пороговыми, потому что по средствам их сформировываются критерии, которые позволяют определять качество экономического состояния.

Если экспресс-анализ, по сущности, сводится лишь к чтению годовой отчетности, то углубленное исследование означает расчет системы аналитических показателей, которые позволяют получать истинные представления о следующих сторонах работы организации: наличие активов у организации, платежеспособность и ликвидность, деловая и рыночная активность, финансовая устойчивость, доходность и прибыльность. Помимо этого углубленное исследование означает проведение вертикальной и горизонтальной оценки форм отчетности.

Итак, главную роль в анализе экономических итогов работы организации играет оценка экономического состояния по данным баланса. Согласно имеющемуся законам, положениям и инструкциям баланс в настоящее время составляется в оценке нетто. Валюта баланса дает примерную оценку размера активов, которую можно выручить за активы, например, в случае ликвидации организации. Текущая «стоимость» имущества определяется рыночной конъюнктурой и может отклоняться в любую сторону от учетной, особенно в текущий период инфляции.

Оценка финансовой устойчивости организации характеризует положение его взаимоотношений с кредиторами. Дело в том, что краткосрочными обязательствами, можно оперативно управлять: если прогноз финансового состояния неблагоприятен, то в целях экономии финансовых расходов можно отказаться от кредитов и постараться «выкрутиться» [1].

Долгосрочные заемные средства задействованы обычно при решениях стратегического характера; его последствия будут сказываться на финансовых результатах в течение длительного периода, а необоснованное и чрезмерное пользование заемным капиталом может привести к разорению.

Эффективность работы организации в экономическом смысле характеризуется показателями прибыли и прибыльности. Эти коэффициенты как бы подводят результат работы организации за отчетное время; они зависят от многих факторов: объем проданной продукции, затратоемкость, организация производства и др.

Нужно определить ряд коэффициентов финансовых результатов, представляющих особенное значение для тех или пользователей иных категорий.

Коэффициенты прибыльности - это относительные коэффициенты, которые выражены в процентах, в которых доход сравнивается с определенной базой, которая характеризует организацию с одной из двух сторон - ресурсы или совокупный доход в виде выручки, полученной от контрагентов в ходе текущей работы [5].

Производя оценку значения этих расчетных коэффициентов, не нужно забывать, что они могут характеризовать итоги деятельности за отчетный период. Если изменение финансовой и хозяйственной работы остается прежней, то смысл показателей прибыльности капитала по итогам отчетного примерно удвоятся.

Для разработки мероприятий в целях повышения результативности имеет смысл выполнить оценку резервов организации, то есть узнать за счет чего и на сколько можно увеличить этот коэффициент.

Вычислить резервы улучшения деятельности предприятия, важнейшие источники которых приведены на рисунке 2.



Рис. 2. Резервы улучшения производственно-хозяйственной деятельности

Таким образом, оценка финансового состояния компании считается значимым инструментом определения его места в рыночной сфере. Экономическое положение считается комплексным понятием, которое зависит от большого количества факторов и охарактеризовано комплексом коэффициентов, которые отражают наличие и размещение активов, истинные и вероятные экономические возможности.

Возможность устойчивого развития предприятия определяется тем, в какой степени оно успешно удовлетворяет требованиям финансовой, промышленной, природной и социальной среды. Успех деятельности организации в финансовой среде определяется ее финансовой стабильностью.

Влияние на организацию производственной среды проявляется в двух аспектах: создание экологически чистой продукции, пользующейся спросом у потребителей, и создание условий для эффективного и безопасного труда персонала. И, наконец, социальная среда предъявляет к организации свои требования с точки зрения соблюдения трудового законодательства, реализации социальных гарантий, общественной деятельности и деловой этики.

Реализация предложенного алгоритма позволит объективно оценить степень экономической устойчивости предприятия. Это также позволит выявлять и отслеживать динамику ключевых факторов устойчивости, делать варианты прогнозы развития предприятия и принимать приоритетные меры по обеспечению устойчивости в зависимости от изменения ключевых факторов.

Список литературы

1. *Абрютина М.С.* Экономика организации. / М.С. Абрютина. М.: Дело и сервис, 2019. 420 с.
2. *Бернштейн Л.А.* Оценка финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. М.: Инфра-М, 2019. 547 с.
3. *Бланк И.А.* Управление активами. Учебник для ВУЗов. Киев: Ника-Центр, 2020. 720 с.
4. *Бланк И.А., Быкова Е.В., Стоянова Е.С.* Управление капиталом / И.А. Бланк, Е.В. Быкова. М.: Просвещение, 2020. 376 с.
5. *Пястлов С.М.* Оценка финансово-хозяйственной деятельности компании. Учебник для ВУЗов. М.: Инфра-М, 2020. 336 с.
6. *Радионон Р.А., Радионон А.Р.* Управление резервами и оборотными активами в условиях рыночной экономики // Финансовый менеджмент, 2020. № 5. С. 21–23.
7. Управление экономической работы организации. Проблемы, концепции и методы. Учебник для ВУЗов / Под ред. Я.В. Соколова. М.: Финансы, 2019. 421 с.